



LICENCE PROFESSIONNELLE

GESTION DES ÉTABLISSEMENTS HÔTELIERS / E-TOURISME
BLOCS DE COMPETENCE



Intitulé du bloc

Maîtrise des différentes techniques d'information et de communication

Utiliser les outils numériques de référence et les règles de sécurité informatique pour acquérir, traiter, **Usages numériques** produire et diffuser de l'information ainsi que pour collaborer en interne et en externe. Identifier, sélectionner et analyser avec esprit critique diverses ressources dans son domaine de spécialité pour documenter un sujet et synthétiser ces données en vue de leur exploitation. Exploitation de données à des fins d'analyse Analyser et synthétiser des données en vue de leur exploitation. Développer une argumentation avec esprit critique. Se servir aisément des différents reaistres d'expression écrite et orale de la lanque française. Expression et communication écrites et orgles Communiquer par oral et par écrit, de façon claire et non-ambiguë, dans au moins une langue étrangère. Identifier et situer les champs professionnels potentiellement en relation avec les acquis de la mention ainsi que les parcours possibles pour y accéder. Positionnement vis à vis d'un champ professionnel Caractériser et valoriser son identité, ses compétences et son projet professionnel en fonction d'un contexte. Identifier le processus de production, de diffusion et de valorisation des savoirs. Situer son rôle et sa mission au sein d'une organisation pour s'adapter et prendre des initiatives. Action en responsabilité au sein d'une organisation professionnelle Respecter les principes d'éthique, de déontologie et de responsabilité environnementale. Travailler en équipe et en réseau ainsi qu'en autonomie et responsabilité au service d'un projet. Analyser ses actions en situation professionnelle, s'autoévaluer pour améliorer sa pratique. Concevoir et réaliser des produits touristiques : étudier le marché et la faisabilité d'un projet, gérer et ajuster le budget, gérer et animer les réseaux de partenaires, analyser la rentabilité d'un produit Mise en œuvre de stratégies marketing et commercialisation Concevoir ou participer à l'élaboration d'une campagne de communication marketing : sélectionner les supports et canaux de diffusion, sélectionner les prestataires Apporter un appui technique aux partenaires institutionnels Elaborer des actions de promotion d'un territoire Réalisation d'un diagnostic et/ou d'un audit pour apporter des conseils.

Identifier les canaux de distribution





Liste de compétences